

Förmedlingsavtal.

1. Säljaren måste meddela om det finns någon restskuld så den kan justeras innan nya kunden hämtar bilen.
2. Säljaren garanterar att det inte finns några skatteskulder på bilen.
3. Kan vi ta bort. För alla bilar vi säljer säljs med svensk bilgaranti, så kunden står inte för något.
4. Vid en försäljning av bilen, betalas de pengar ut som avser bilens slutpris minus provision, kostnader rekonditionering och test, samt ev. reparationer. Detta skall ske senast 10 dagar efter avslutad affär. Avslutad affär innebär att kunden betalat bilen, och fått den levererad. Om bilen sålts med finans, innebär avslutad affär, när finansbolaget betalat ut pengar till Weki Bil.
5. Weki Bil kan inte garantera att bilen säljs. Om bilen inte sålts inom 60 dagar har säljaren eller Wekibil rätt att avbryta förmedlingen, Och säljaren skall i så fall betala för dom kostnader som Wekibil haft. Dessa kostnader är rekonditionering och test, ev. reparationer samt 500:-- i annonskostnader. Någon provision utgår inte då bilen inte säljs.
6. Kommer vi överens om att förlänga uppdraget debiteras inte kostnaderna ovan samt provision, förrän bilen sålts. Annonskostnad debiteras inte om bilen säljs. Vid en avslutad försäljning gäller det som sägs under punkt 4.
7. I dom fall säljaren vill avsluta försäljningsuppdraget, skall säljaren alltid betala för dom kostnader Weki Bil haft, dessa är som nämnts tidigare, rekonditionering och test, annonskostnader 500:--, samt ev. reparationer. Någon provision utgår inte om bilen inte säljs.
8. Det är säljarens skyldighet att hålla bilen försäkrad under försäljningsuppdraget. I de fall där bilen förvaras hos Weki Bil, är Weki Bil inte ansvariga för bilens försäkring. Säljaren ger sitt medgivande till att låta presumtiva kunder provköra bilen, under överinseende av Weki Bil personal. Eventuella skador som kan uppstå på bilen i samband med vad som beskrivs ovan, är en fråga för säljaren och dennes försäkringsbolag.